

第5回フィットネスビジネス特別セミナー

先着50名様限り!

クラブマネジャーのための

フィットネスクラブ戦略的事業計画の作成手法

企画主催 株式会社クラブビジネスジャパン「フィットネスビジネス」編集部

本誌連載執筆者 石川友行氏 来日講演

現在のフィットネス市場は、顧客及び市場の成熟化からフィットネスクラブ一つひとつが綿密な市場の分析を行い、クラブごとに戦略的事業計画を作成することが必須となってきています。しかし実際、マネジャーに就任し、クラブの戦略書を作成すると、フィットネスビジネスの特性をつかんだ参考書は案外少なく、どこから手を付けたら良いか解らないマネジャーの方も多いことでしょう。そこでこのセミナーは、クラブの戦略的事業計画の必要性和実際の戦略書とは何かを紹介し、次の日からでもクラブに戻って経営戦略を作成できる方法をステップ毎に解説、さらに実際にクラブ戦略と一緒に考えてみようという趣旨のセミナーです。米国の激戦地区サンフランシスコ市でクラブをマネジする石川氏の理論的かつ解り易いクラブ戦略作成の手法と一緒に学び、あなたのマネジするクラブを成功に導くヒントを掴みます。「狂気とは、同じ事を繰り返し、違う結果を求めることだ」という米国のビジネスの格言がありますが、このセミナーに出て、次の日から今日と違った経営戦略を見出ししましょう。

PROFILE

Tomoyuki Ishikawa

石川 友行

いしかわ・ともゆき



1968年大阪市に生まれる。85年、高校2年から大リーガーを夢見てアメリカへ留学。渡米前、日本のスポーツクラブでトレーニングをしていたことがきっかけとなり、スポーツクラブのインストラクターを志す。87年ユタ州スノー単科大学に入学。89年同校を卒業する。南ユタ州立大学教育学部体育学科スポーツコーチ科に入学。91年同校を卒業し、ユナイテッドステイツスポーツアカデミー大学院に進学。フィットネスマネジメントを専攻。92年同課程を修了。大学時代に知り合った夫人と結婚する。93年日本へ帰国。6月、東急スポーツオアシスに入社。クラブウエストを経て本社ソフト開発プロジェクトプログラムチームに着任。96年同社を退職。再渡米。ニューヨーク、サウスキャロライナでクラブマネジャーを歴任し、98年にサンフランシスコのウェスタンアスレチック社(WAC)に入社。サンフランシスコベイクラブにてオペレーションマネジャー、副支配人を経て、現在サンフランシスコのゴールドデンゲートウェイトネス&スイムクラブでジェネラルマネジャー(支配人)を務めている。

●お申し込み方法

下記お申込書に御記入の上、編集部宛てFAX願います。

参加料は下記宛てお振込み下さい。

<参加料お振込先>

三井住友銀行 渋谷支店(普) 9101353

株式会社クラブビジネスジャパン

●日時 6月10日(金)

HFJ2005の最終日翌日となります。

●参加費 本誌購読者20,000円/未購読者24,000円(消費税含む)
2名以上御参加の場合は、お一人当り18,000円とさせていただきます。

上記金額にはテキスト代・昼食代が含まれています。

●場所 〒150-0031

東京都渋谷区桜ヶ丘町17-6

株式会社法学館/伊藤塾 TEL03-3780-0990



●定員 先着50名様限定

撮影・録音機器等のお持ち込みはご遠慮願います。

スケジュール

9:45	開場～受付
10:00	(1) イントロダクション 米国クラブ事情、ウェスタンアスレチック社紹介 サンフランシスコ市場クラブ最新トレンド・次の流行は?
	(2) 戦略的事業計画とは? 分析手法 ビジョン・ミッション・成功要因 行動計画 実施手法
12:00	昼食
1:00	(3) 戦略の作成手法 数種類の戦略の作成手法の紹介、ローリングプラン ダイナミックプラン
2:45	ティーブレイク
3:00	(4) スタッフを巻き込む必要性和その手法 担当部門別戦略計画
	(5) クラブ戦略的事業計画作成ケーススタディ クラブ経営戦略の実際 等
4:45	質疑応答
5:00	終了

第5回フィットネスビジネス特別セミナー お申し込み書

FAX 03-3770-8744

貴社名	クラブ名	ご担当者名
ご住所 〒		
TEL	FAX	Email
受講者名	(役職)	
	(役職)	

●お問い合わせは次のところまでお気軽にどうぞ。(株)クラブビジネスジャパン 『フィットネスビジネス』編集部
TEL 03-5459-2841 FAX03-3770-8744 E-mail: info@fitnessclub.jp